



МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА

ПОКАЗАТЕЛИ, ОТНОСИТЕЛНА ТЕЖЕСТ И МЕТОДИКА ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНАТА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Критерий за оценка: „Икономически най-изгодна оферта”

Методика за определяне на комплексната оценка

Основната цел при съставянето на методиката и критериите за оценяване е да бъде избрана **икономически най-изгодната оферта**, т.е. участник, чиято оферта в най-голяма степен отговаря на предварително обявените от възложителя изисквания.

Класирането на допуснатите до оценка оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка” (КО). Максималният брой точки, който може да получи дадена оферта е 100 точки.

На първо място се класира участникът с най-висока комплексна оценка на офертата.

В случай че комплексните оценки на две или повече оферти са равни, за икономически най-изгодна се приема тази оферта, в която се предлага най-ниска цена. В случай че офертата не може да се определи по този ред, комисията провежда публично жребий за определяне на изпълнител между класираните на първо място оферти.

I. „Комплексната оценка” се определя на база следните показатели :

Показател – П (наименование)	Максимална възможна бр. точки	Относителна тежест в КО
1. Гаранционен срок на предлаганата техника (Гр)	100	20%
2. Срок за доставка (Ср)	100	20%
3. Ценово предложение – (Ц)	100	60%

Класирането на офертите се извършва във възходящ ред на получената комплексна оценка по формулата:

$$КО = Гр \times 20\% + Ср \times 20\% + Ц \times 60\%$$

Преди да пристъпи към оценяване на показателите от предложението за изпълнение на поръчката на участниците, комисията проверява дали същите са подготвени и представени в съответствие с изискванията на процедурата. Комисията предлага за отстраняване от процедурата участник, който е представил оферта, която не отговаря на предварително обявените условия на възложителя.

Всеки един от показателите на техническата оценка се формира по следния начин и при следните условия.

1. Гаранционен срок на предлаганата техника (Гр)– с тежест в комплексната оценка - 20% - предложеният от участника гаранционен срок подлежи на оценяване по посочената по-долу формула. Оценява се посочения от участника гаранционния срок, като срокът се брои в календарни месеци. Максималният брой точки, които даден участник може да



Програма за Европейско териториално сътрудничество
Гърция - България 2007 - 2013
ИНВЕСТИРА В НАШЕТО БЪДЕЩЕ



Програмата е съфинансирана от ЕФРР и националния бюджет на Гърция и България

получи по този критерий е **100 точки**. Конкретният брой точки се изчислява по следната формула:

$$Гр = \frac{\text{Предложение на участника}}{\text{гаранция в месеци}} \times 100$$

Максимален предложен срок на
гаранцията в месеци

Забележка: Участниците нямат право да предлагат по-кратък гаранционен срок от 1 година (12 календарни месеца).

2. Срок за доставка (Ср) (включващ доставка, монтаж, пускане в експлоатация и обучение) с относителна тежест в комплексната оценка 20% – предложеният от участника срок за доставка подлежи на оценяване по посочената по-долу формула. Времето за доставка се брой в календарни дни, считано от деня следващ датата на подписване на договора с Възложителя. Срокът се брой в календарни дни, като максималният брой точки, който може да получи всеки участник е 100 т. Конкретният брой точки се изчислява по следната формула:

$$Ср = \frac{\text{Минимален предложен срок за доставка}}{\text{Предложение на участника}} \times 100$$

Забележка: Участниците нямат право да предлагат по-дълъг срок за доставка от 60 календарни дни; участниците нямат право да предлагат срок за доставка по-кратък от 10 календарни дни.

3. Предложена цена (Ц) - представлява предложената от участника цена за изпълнение на доставката, в лева без ДДС, с тежест в комплексната оценка - 60%

Оценката се формира по следния начин:

$$Ц = (Ц_{\min} / Ц_i) \times 100$$

$Ц_i$ е предложената обща цена Ценовото предложение на съответния участник.

$Ц_{\min}$ е минималната предложена обща цена съгласно Ценовото предложение на участника, предложил най-ниска цена.

При наличие на аритметични грешки в ценовата оферта на участника, същият се отстранява от участие. Недопустими са разяснения, които водят до промяна в предложената цена за изпълнение на поръчката.

При открито несъответствие в Предложението за изпълнение на поръчката и/или в Ценовата оферта на участник между изписаното с думи и изписаното с цифри, се взема предвид изписаното с думи.

Изготвил:


/..... H. Kesseler/